

ACCOUNT MANAGER PÅ SVERIGES LEDANDE KOMMUNIKATIONSBYRÅ INOM SKÖNHET

VASS PRODUCTIONS är en innovativ och framåtsträvande byrå inom skönhet och livsstil med stort strategiskt och digitalt fokus. Huvudområdet för verksamheten är PR, digital marknadsföring & event. VASS driver egna kontor i Sverige och Norge och samarbetar i välutvecklade partnerskap med byråer i Danmark och Finland. Som Account Manager har du en tongivande roll i bolaget och är med och driver bolagets utveckling skapa framtidens kommunikationslösningar.

VASS erbjuder möjlighet till ett kreativt arbete med stort eget ansvar och förmånen att arbeta med spännande kunduppdrag för flertalet marknadsledande varumärken. Tillsammans med härliga kollegor och ett sammansvetsat team får du möjligheten att vara med och ta fram nyskapande kommunikationslösningar för våra kunder samtidigt som du förväntas ta en aktiv roll i att driva bolagets utveckling framåt i en tid av stora förändringar.

HUVUDSAKLIGA ANSVARSOMRÅDEN

Som Account Manager får du möjlighet att vara delaktig i arbetet med att ständigt utveckla vårt kunderbjudande samtidigt som du ges möjligheter att växa i din egen yrkesroll. Du är lika bekväm i en rådgivande strategisk PR roll som att projektledare. Ditt främsta uppdrag är att förädla och förvalta VASS kunders varumärken och ta fram och genomföra strategiska och kreativa kommunikationskoncept för att generera bästa möjliga resultat. I tjänsten förväntas du även bedriva egen försäljning mot uppsatta budgetmål och bidra till att bredda VASS kundportfölj. Du är i rollen ansvarig för att självständigt planera samt leverera förstklassiga resultat och har en genomgående hög nivå i utförandet av alla projekt från början till slut och i enlighet med respektive kunds målsättningar.

NYCKELKOMPETENS:

Krav: Mycket god förståelse för kommunikationsbranschens uppdrag och roll samt erfarenhet från och god kännedom om PR- och varumärkesarbete. Erfarenhet av projektledning och/eller eventplanering. För att trivas i rollen bör du som person vara strukturerad, självgående, stresstålig, kommunikativ, digital samt relations- och lagarbetsorienterad.

Meriterande: Tidigare erfarenhet från PR, marknadsföringsarbete eller eventproduktion inom skönhet och livsstil alternativt jämförbara områden. Goda relationer till och stort nätverk inom skönhets-, livsstils- och modeseget.

FORMELL KOMPETENS:

- Eftergymnasial utbildning inom kommunikation, projektledning och event, PR, marknadsföring eller tangerande område eller praktisk erfarenhet från liknande arbete under minst 3 år.
- Finansiell förståelse - förstå siffror och kunna göra budgetering, ekonomisk analys och planering.
- God förmåga att planera och verkställa insatser över tid för optimal effekt.
- Erfarenhet av att självständigt driva egna projekt.
- Trygg i förhandlingar och presentationsteknik.
- Hög arbetskapacitet- och taktisk förmåga; måste kunna verkställa även små insatser.
- Gedigen analytisk förmåga och kunskaper i att utvärdera och utveckla utfört arbete.
- Duktig skribent och layoutare och mycket goda kunskaper i det svenska och engelska språket.
- Van Mac-användare och goda kunskaper i programmen Word/Pages, Excel och Powerpoint/Keynote.

ERFARENHET

- Minst 2 års erfarenhet från självständigt och operativt arbete inom kommunikation, PR och/eller event.

ÖVRIGT

- Resor kan förekomma i tjänsten
- Tjänsten är på heltid med placering i Stockholm, Grev Turegatan 10

BEFATTNING: Account Manager

RAPPORTERAR TILL: Byråchef

